

Matalalla kynnyksellä yrittäjyyteen

Onko mielessäsi potentiaalinen liikeidea, mutta hyppy yrittäjyyteen mietityttää? Jos vastasit KYLLÄ, kevytyrittäjyys saattaa olla sinulle juuri oikea reitti uudelle uralle. Kevytyrittäjyys - eli laskutuspalvelun käyttö - on viimeisten vuosien aikana kasvattanut tasaisesti suosiotaan Suomessa, mikä ei ole ihme.

Vaikka kevytyrittäjyydessä on myös huonot puolensa, parhaimmillaan kyseessä on erittäin joustava ja ennen kaikkea riskitön tapa testata omaa yritysidea ja sen kannattavuutta. Kaiken tämän voit lisäksi tehdä ilman kirjanpitoon, verotukseen ja viranomaisilmoituksiin liittyvää byrokratiaa ja säätämistä.

Jos töitä riittää ja uusi ura tuntuu mieleiseltä, kevytyrittäjyyden jälkeen on helppo perustaa toiminimi tai osakeyhtiö. Päätoimisen yritystoiminnan käynnistämiseen voi hakea starttirahaa. Sen ideana on turvata yrittäjän perustoimeentulo, kunnes yritystoiminta vakiintuu - eli torjua nälkä silloin, kun uusi yritys vie ajan ja työpanoksen, muttei vielä tuo leipää pöytään.

Kokeile kevytyrittäjänä

Kevytyrittäjä tarkoittaa henkilöä, joka tekee töitä omiin nimiinsä ja laskuttaa tekemästään työstä laskutuspalvelun avulla. Kevytyrittäjänä voit toimia valitsemallasi alalla, mutta tuotteiden myymiseen kevytyrittäminen ei ole paras vaihtoehto. Se ei sovellu luvanvaraisille aloille, kuten terveydenhuoltoon.

Esimerkki: Olet kevytyrittäjä ja tarjoat nurmikonleikkupalveluita vanhuksille. Käyt leikkaamassa Irma-tädin pihamaalta ruohot ja työt tehtyäsi kerrot, että lasku saapuu perästä. Tämän jälkeen kirjaudut käyttämäsi laskutuspalvelun verkkosivuille ja täytät laskun tiedot: mitä tehtiin, kenelle ja mihin hintaan? Tämän jälkeen laskutuspalvelu lähettää laskun Irma-tädille. Kun Irma maksaa laskun, laskutuspalvelu ottaa välistä pienen palkkion (esim. 5% summasta) ja tilittää jäljelle jääneen summan sinulle.



Oman osaamisen myyminen on kevytyrittäjyyden peruskivijalka.

Laskutuspalvelu perii ja maksaa summasta myös sivukulut, joilla huolehditaan esimerkiksi pakollisten työnantaja- ja vakuutusmaksujen sekä ennakopidätysten maksamisesta. Samalla laskutuspalvelu huolehtii puolestasi myös kirjanpidollisista toimista, veroilmoituksista ja muista ”paperinpyörittelystä”, joten säästät tuntikaupalla omaa aikaasi ja saat keskittyä tekemiseesi.

Kevytyrittäjä-termin lanseerasi aikoinaan käyttöön Ukko.fi -laskutuspalvelu. Rekisteröityminen laskutuspalvelun käyttäjäksi on ilmaista eli maksat vain, jos oikeasti laskutat jotain. Niin sanottuja juoksevia kuluja ei ole. Uusi työ ry:n arvioiden mukaan vuonna 2019 kevytyrittäjiä oli 153 000. Määrä kasvaa koko ajan.

Kevytyrittäjyys on uusi tapa työllistää itsensä ja keino hankkia lisäansioita. Suurin osa kevytyrittäjistä on sivutoimisia yrittäjiä, jotka ovat muualla palkkatyössä. Kevytyrittäjiä on monenlaisia: taiteilijoita, bloggareita, muusikoita, käsityöläisiä, kirjoittajia, kuvaajia, luennoitsijoita... lista on pitkä. Kevytyrittäjyys kannustaa ottamaan selvää yrittäjyyteen liittyvistä asioista. Oman yrityksen käynnistäminen on siten helpompaa, kun perusasiat esimerkiksi verotuksesta ja kirjanpidosta on omaksuttu kevytyrittäjänä. Arvioiden mukaan kymmenen prosenttia kaikista uusista yrittäjistä on toiminut aluksi kevytyrittäjänä.

**Kevyt tie
yrittäjyyteen**

UKKO.fi

Starttirahaa uudelle yrittäjälle

Ennen kevytyrittäjyyden aloittamista on tärkeää tiedostaa, että työttömyysturvaa koskevan lainsäädännön osalta kevytyrittäjä nähdään pääsääntöisesti yrittäjänä. Oikeuteen saada työttömyysturvaa vaikuttaakin eniten se, nähdäänkö yrittäjyys pää- vai sivutoimisena. Siitä arvion tekee TE-toimisto; se on riippumaton esimerkiksi verottajan tulkinnasta. Arvio tehdään vasta siinä vaiheessa, kun kevytyrittäjä on jäänyt työttömäksi. Yritystoiminta katsotaan päätoimiseksi, jos työmäärä on niin suuri, ettei henkilö voi siitä joutuessaan vastaan koko-aikaista työtä. Arvioon eivät vaikuta saadut tulot, vaan lähinnä yritystoimintaan käytetty aika.

Kevytyrittäjyys vai toiminimi?

Mieti vertailua tehdessä oman toimintasi laatua:

- Onko se jatkuvaa ja onko siitä ehkä mahdollista ansaita kokopäiväinen elanto?
- Entä ovatko asiakkaat jo olemassa?
- Hoituvatko pakolliset paperihommat?

Jos vastaus edellä mainittuihin kysymyksiin oli kyllä, perusta toiminimi. Muussa tapauksessa kokeile ensin kevytyrittäjänä. Jos kokemukset ovat mielestäsi positiivisia ja liiketoiminta lähtee lentoon, toiminimen perustaminen onnistuu hetkessä.

Miksi perustaa toiminimi?

Jos sinulla on palo kokeilla siipiäsi yrittäjänä, on toiminimi erinomainen yritysmuoto. Toiminimi on helppo ja halpa perustaa ja se vaatii vähemmän byrokratiaa esim. osakeyhtiömuodossa toimimiseen verrattuna.

Toiminimiyrittäjyys sopii varsinkin sellaiseen liiketoimintaan, joka on kohtalaisen pientä ja perustuu joko kokonaan tai pääosin vain omaan työpanokseesi. Jos liikevaihtosi tulee olemaan alle 30 000 euroa ja tarkoitus on työllistää pääasiallisesti vain itsesi myymällä omaa osaamistasi ja aikaasi jossain muodossa, perusta toiminimi.

Jos teet ”kovaa tulosta”, osakeyhtiö on verotuksellisesti viisaampi ratkaisu. Osakeyhtiössä voit halutesasi maksaa itsellesi palkkaa sopivan määrän ja jättää loput yrityksen voitoksi tulevia vuosia odottamaan. Toiminimellä tahkoamasi tienesti on automaattisesti henkilökohtaista tuloasi, ja suurilla tuloilla veroprosentti nousee korkeaksi.

Kevytyrittäjänä toimiessa ei perusteta omaa yritystä, eikä silloin voi saada starttirahaakaan. Kevytyrittäjyys ei kuitenkaan estä starttirahan saamista myöhemmin, vaan se voi päinvastoin olla jopa eduksi starttirahaa hakiessa. Jos kokeilet ensin liikeideaasi kevytyrittäjänä ja toiminnan lähtiessä sujumaan perustat oman toiminnan, voit siinä vaiheessa hakea starttirahaa.

Hakija voi olla työtön työnhakija tai siirtyä suoraan koko-aikaiseksi yrittäjäksi esimerkiksi palkkatyöstä, kotityöstä tai opiskelusta. Starttirahaa voi hakea myös sivutoiminen yrittäjä, joka on laajentamassa toimintaansa päätoimiseksi. Sivutoimisuus voi tarkoittaa esimerkiksi, että on aiemmin tehnyt harrastuksena pientä bisnestä varsinaisen palkkatyönsä ohessa ja aikoo nyt tehdä siitä ammatin, eli siirtyä palkkatyöstä koko-aikaiseksi yrittäjäksi.

Starttiraha on valtion myöntämä henkilökohtainen tuki uudelle yrittäjälle, joka on aloittamassa päätoimisen yritystoiminnan. Se antaa uudelle yrittäjälle perustuen suuruisen turvan, joka on 33,78€ päivässä (2021) ja yrittäjä saa sitä korkeintaan viideltä päivältä viikossa. Starttirahaa haetaan ensin 6 kk jaksolle ja tämän jälkeen on mahdollista hakea jatko-aikaa 6 kk. Starttirahan myöntää TE-toimisto. Starttiraha pitää hakea ennen Y-tunnuksellisen toiminnan aloittamista.

Onko sinussa yrittäjää – tee testi osoitteessa:

www.yrittajat.fi/yrittajatesti

Lähteet:

yrityksen-perustaminen.net/kevytyrittajyys



Yrittäjät

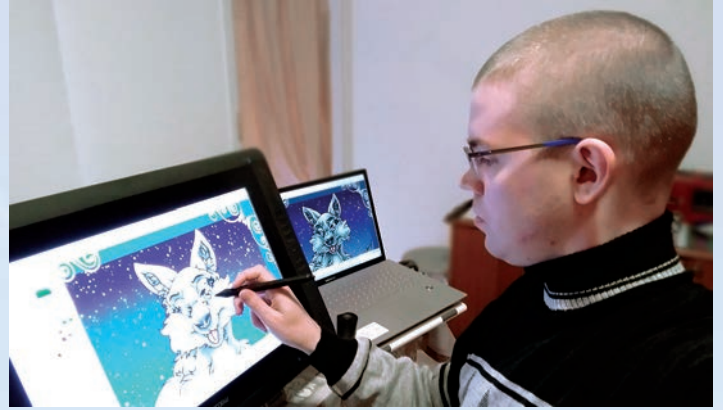
Kokemuksia kevytyrittäjyydestä

Kevytyrittäjyyden alku

Olen **Mikko** ja ryhdyin kevytyrittäjäksi vuonna 2012. Perheelläni on ollut Tykkööllä pieni sukutila ja tuolloin kaikki eläimistä ja pelloista saadut tuotot tulivat perheen omaan käyttöön. Vuonna 2007 jäin hoitamaan yksin kotitilaa ja tilan toimintaa oli tarkoitus jatkaa vihannestuotannolla ja -myynnillä. Päätin lähteä opiskelemaan puutarha-alan perustutkintoa Kiipulan ammattiopistoon kolmeksi vuodeksi. Ollessani arkipäivät poissa kotoa, sain aina rengin hoitamaan tilaa.

Opiskeluiden puolella välissä, mielenkiintoni heräsi taidemaailmaan ja erityisesti taidetyyliin, jota kutsutaan "Anthropomorfismiksi". Samalla kun opiskelin puutarhurin tutkintoa, aloin vapaa-ajalla lukea erilaisia taidekirjoja mm. taidetyyleistä, taidehistoriasta yms. Kirpputoreilta löysin monia erilaisia taidekirjoja, joista sain paljon hyödyllistä tietoa ja opia. Vasta vuonna 2011 käytin ensimmäistä kertaa tietokonetta, sillä sen käyttö oli tärkeää myös puutarha-alalla. Opettelin tietokoneen ja netin käyttöä puolen vuoden kestäväällä jaksolla, johon kuului myös tietokoneajokortti (ECDL-tutkinto). Samalla tutustuin tietokoneen omaan "Paint" piirustusohjelmaan ja jota opettelinkin käyttämään. Saimme omat kannettavat käyttöömmekä opiskeluiden ajaksi.

Muutaman harjoittelun jälkeen sain aikaan hyviäkin töitä ja puolen vuoden jälkeen töiden tulos oli huomattavasti parantunut. Kun olin tehnyt jo monta työtä mietin, että niitä olisi mukava näyttää myös muille. Etsin netistä erilaisia taidesivustoja ja sieltä löysin "DeviantArt"-taidesivuston, johon loin oman profiilin. Siellä aloin jakamaan omia töitani ja muut käyttäjät saivat käydä katsomassa niitä. Hetken jaettuani töitani, jotkut käyttäjät kysyivät minulta: "Oletko ajatellut myydä näitä sinun töitäsi tai paljonko maksaa tämä työ, jos sellaisen tilaisi?" Silloin sain aivan uuden idean hyödyntää omaa taidettani ja aloin etsimään netistä tietoa mm. yrittäjyydestä. Löysin useita erilaisia ohjeita liittyen kevytyrittäjyyteen ja sitä kautta tutustuin Ukko.fi ja PayPal -maksupalveluihin. Näitä kyseisiä palveluita aloin käyttämään oman taiteeni myymiseen DeviantArt-sivustolla ja siitä alkoi pikkuhiljaa oma kevytyrittäjyys.



Vuonna 2013 sain puutarha-alan perustutkinnon suoritetuksi. Valmistumisen jälkeen jatkoin kevytyrittäjänä taidealalla. Aloin suunnittelemaan omaa taiteilijanimeäni, kevytyrittäjän toimintaa, erilaisia markkinointimenetelmiä ja hinnastoja omille töilleni. Markkinoinnissa käytin lähinnä DeviantArt profiiliani, jossa mainostin esim. millaista taidetta teen ja mitkä olivat töiden hinnastot. Hinnat vaihtelevat sen mukaan, jos asiakas haluaa pelkän piirretyn luonnoksen, värillisen luonnoksen tai sitten kokonaan valmiin työn. Minulla on ollut sekä suomalaisia että ulkomaalaisiakin asiakkaita ja asiakasryhmänä on lähinnä anthropomorfismi -taiteesta kiinnostuneet henkilöt.

Yhden työn tekemiseen menee noin 3-5 päivää, mutta se riippuu työn koosta. Valmistan työn siten, että asiakas saa siitä teetettyä itselleen julisteen tai vaikka kehystetyn kuvan. Enimmäkseen työt menevät nettikäyttöön. Kun työ on valmis, näytän asiakkaalle työn DeviantArt-sivuston omassa esikatseluosiossa. Asiakas pääsee näkemään työn, mutta hän ei kuitenkaan voi ladata sitä. Tällä tavoin ei ole pelkoa siitä, että maksu jää asiakkaalta saamatta. Kun asiakas on tyytyväinen, silloin on aika siirtyä laskutukseen. Suomalaisten asiakkaiden kesken käytän Ukko.fi -laskutuspalvelua ja ulkomaalaisten asiakkaiden kesken käytän PayPal -maksupalvelua. Ukko.fi-sivulla teen asiakasta varten laskupohjan, jonka lähetän sitten täytettynä sähköpostilla asiakkaalle. Kun asiakas maksaa laskun, maksu näkyy parin päivän päästä omalla tililläni.

Toiminnan laajentaminen

Kun olin ehtinyt olla kevytyrittäjänä kolme vuotta ja myynti oli sujunut tuottoisasti, halusin laajentaa ja parantaa yritystoimintaani. Halusin kokeilla piirtämistä toisenlaisilla ohjelmilla ja aloin käyttämään mm. Paint Tool Sai, Sumo Paint, Pixlr E ja X -ohjelmia. Tietokoneen hiirestä siirryin piirtämään Wacom Cintiq 22HD-piirtonäytöllä. Sillä on hyvä työskennellä ja sillä onnistuu yksityiskohtaisetkin työt.

Samaan aikaan minua alkoi kiinnostamaan digivalokuvaus ja videokameralla kuvaaminen. Luin kirpputoreilta ostamia kirjoja, joissa käsiteltiin sekä valokuvauksen että videokuvaamisen perusteet. Eikä aikaa, kun olin hankkinut itselleni Canon digikameran ja Sony HD videokameran. Nopeasti opin kameroiden käytön, ja opiskelin vielä mielenkiinnosta valokuvauksen historiaa ja kuinka erilaisia kuvia/videoita käsitellään erilaisia käyttötarkoituksia varten. Vaikka enimmäkseen tuotin omaa taidettani, aloin samalla tarjoamaan erilaisia valokuvaus- ja videokuvaamisen palveluja. Satakunnan ja Pirkanmaan alueilla kävin lähinnä kuvailemassa mm. erilaisia tapahtumia, esitelyvideoita, haastatteluja ja perhejuhlia. Käsittelemällä ottamani kuvat/videoit ja lähetin ne sitten sähköpostilla valmiina takaisin asiakkaille. Jos asiakas halusi kuvat teetettyinä valokuviksi tai että teettäisin kuviin jonkinlaisen kehyspohjan valmiiksi, niin sekin järjestyi hyvin. Tällä tavoin pystyin sopimaan pienen ja sujuvan yhteistyön Kankaanpään valokuvaaliikkeiden kanssa. Jos asiakas asui lähellä, pystyin toimittamaan valmiit kuvat perille, mutta tarvittaessa myös postittamaan pakattuina. Näistä lisäpalveluksista tuli aina jonkinlainen lisämaksu.

Graafinen suunnittelu

Syksyllä vuonna 2017 hain mielenkiinnosta opiskelemaan graafista suunnittelua Järvenpään ammattiopisto Spesiaan (Entiseen Bovalliukseseen). Opiskelun ajan pystyin jatkamaan kevytyrittäjänä. Opintotukea en hakenut Kelasta vaan pärjäsin paremmin itse tienaamalla. Pystyin tekemään töitäni opiskelupäivän jälkeen ja to -pe -päivät olivat aina välillä etäpäiviä. Itselleni jäi muutenkin enemmän aikaa, sillä sain jonkin verran hyväksilukuja, koska kokemusta oli kertynyt kevytyrittäjyyden kautta. Graafiseen suunnitteluun kuuluu mm. mainokset, painotuotteet, taitto, sähköiset julkaisut, valokuvaus, videokuvaus ja editointi, logot ja muut yritystunnukset, pakkaukset, tarrat, kyltit, merkit ja opasteet.

Opiskeluiden aikana pääsin hyödyntämään ja jakamaan kokemuksiani muille opiskelijoille; sain toimia ikään kuin apuopettajana. Opetin ja neuvoin tarvittaessa muita opiskelijoita esim. kameroiden käyttämisessä, kuvien suunnittelussa ja sommittelussa. Pääsin puhumaan opiskelijoille kevytyrittäjyydestä ja sen perusasioista. Ammattiopisto Spesia halusi tehdä minusta haastattelun, koska heillä ei aikaisemmin ollut kevytyrittäjänä toimivaa opiskelijaa. Jakamalla oman kokemukseni muille opiskelijoille, auttaisi se heitä kevytyrittäjäksi ryhtymisessä valmistumisen jälkeen ja päästä tällä tavoin paremmin työllistymään.

Opiskeluiden aikana oli tehtävänä hakea graafiselle puolelle asiakkaita ja minä tein asiakassopimuksen Uudenmaan Yrittäjien kanssa. He halusivat järjestää kahvipakettkampanjan, johon tulee itse tehty mainoskuva ja mainontaa heidän tulevasta tapahtumista. Lisää asiakkaita sain kiertelemällä erilaisissa ammattiopistoissa tekemässä haastatteluja, jotka videokuvattiin. Ne tulivat ammattiopiston omille nettisivuille nähtäväksi. Opiskeluiden puolesta välissä olin seitsemän kuukauden työkokeilulla Järvenpään Seroprintissä. Siellä pääsin tekemään ja käsittelemään erilaisia suurkuvatulosteita, teippauksia, painotuotteita, tarroja, tekstiilejä ja tekstiilien painatuksia. Sain sieltä hyvää kokemusta, jota pystyin hyödyntämään myös omassa kevytyrittäjyydessä. Vuosi sen jälkeen keväällä 2020 valmistuin graafiseksi suunnittelijaksi.

Korona muutti suunnitelmia

Ennen kuin valmistuin keväällä 2020, koronavirus levisi Suomeen ja viimeiset opiskelukuukaudet olin kotona etäopetuksessa. Kun koronavirus levisi sekä Suomessa että muualla maailmaa, alkoi oma kevytyrittäjyyden toiminta hiipua vähenevien asiakkaiden takia. Korona vaikutti taloudellisesti todella moneen alaan ja kesään mennessä omien tilaustöiden kysyntä loppui kokonaan. Heti valmistumisen jälkeen jouduin kesäkuun alussa ilmoittautumaan työttömäksi työnhakijaksi ja pian sen jälkeen muutin Tykkööltä Kankaanpäähän. Vaikka koronan takia lopetin kevytyrittäjänä toimimisen, jatkoin silti oman taiteeni parissa. Ennen kesän loppumista, pääsin työkokeiluun Kankaanpään Valtti-työpajalle, jossa olen ollut pian jo vuoden. Olen päässyt taittamaan Valtin omaa lehteä ja tehnyt samalla muitakin graafisen alan töitä. Kun koronatilanne menee aikanaan ohi, tulevaisuuden suunnitelmana olisi tarkoitus jatkaa kevytyrittäjänä. Se on juuri sitä, mistä pidän ja haluan tehdä.

Oma mielipide Ukko.fi maksupalvelusta

Ukko.fi on kätevä ja nopea tapa hoitaa laskutusasioita. Ensikertalaisissa se saattaa herättää epävarmuutta, mutta Ukko.fi -sivuilla on kerrottuna selkeästi ohjeet jokaiseen vaiheeseen. Itse en osaa löytää huonoja puolia Ukko.fi maksupalvelusta. Kun muistaa sen, että mitä enemmän kevytyrittäjänä tienaat, sitä enemmän maksat veroja. Kun pitää huolen omasta veroprozentistaan, niin kevytyrittäjänä toimiminen sujuu antoisasti.

”Kevytyrittäjyys on helppoa ja toimiva tapa työllistyä oman mielenkiinnon kautta.”